



«Основы онлайн продаж»

Для кого этот тренинг:

- Собственники бизнеса, продавцы-консультанты, менеджеры по продажам;
- Новые сотрудники розничных салонов.

Цель тренинга:

Увеличение торгового оборота за счет повышения профессиональной компетенции продавцов, совершенствования применяемых технологий продаж.

План тренинга:

- Чем привлечь покупателей кухонь в интернет для покупки;
- Продвижение кухонь в интернете: подходящие инструменты онлайн-маркетинга;
- Этапы онлайн продаж;
- Приемы и методы отработки возражений.

Ведущий тренинга:

Антонов Андрей Вячеславович — бизнес-тренер Фабрики мебели VIVAT.

Имеет психологическое образование.

Более 12 лет опыта работы тренером в различных компаниях разных сегментов рынка, включая мебельную компанию «Дятьково».