



«PRO Возражения: Анатомия сомнений»

Для кого этот вебинар:

- Для владельцев бизнеса по продаже мебели;
- Для сотрудников розничных салонов.

Цель вебинара:

Рост профессиональных знаний сотрудников для повышения качества и количества продаж.

План вебинара:

- Психология возражений;
- Классификация возражений;
- Методы отработки возражений;
- Практические советы и типичные ошибки.

Ведущий вебинара:

Антонов Андрей Вячеславович – бизнес-тренер Фабрики мебели VIVAT.

Имеет психологическое образование.

Более 12 лет опыта работы тренером в различных компаниях разных сегментов рынка, включая мебельную компанию «Дятьково».