



«Основы онлайн-продаж»

Для кого этот тренинг:

- Собственники бизнеса, продавцы-консультанты, менеджеры по продажам
- Новые сотрудники розничных салонов.

Цель тренинга:

Увеличение торгового оборота за счет повышения профессиональной компетенции продавцов, совершенствования применяемых технологий продаж.

План тренинга:

- Чем привлечь покупателей кухонь в интернет для покупки
- Продвижение кухонь в интернете: подходящие инструменты онлайн-маркетинга
- Рекомендации по способам увеличения заказов на кухни
- Этапы онлайн продаж
- Как отработать возражения в онлайн-продажах
- Приемы и методы отработки возражений.

Ведущий тренинга:

Антонов Андрей Вячеславович – бизнес-тренер Фабрики мебели VIVAT.

Имеет психологическое образование.

Более 12 лет опыта работы тренером в различных компаниях разных сегментов рынка, включая мебельную компанию «Дятьково».