



## **«Комплексный подход к продаже кухни и корпусной мебели: ассортимент, технические характеристики и конкурентные преимущества»**

### **Целевая аудитория (для кого обучение):**

- Собственники бизнеса, продавцы-консультанты, менеджеры по продажам
- Новые сотрудники розничных салонов.

### **План обучения:**

- О компании: история, цели и конкурентные преимущества
- Материалы изготовления и отделки (корпуса, фасады, столешницы и т.д.)
- Комплекующие для мебели и аксессуары для них
- Коллекции кухонь, их особенности и отличия
- Разбор номенклатуры кухонь
- Обеденная группа: столы, стулья, табуреты
- Новинки, пополнившие ассортимент
- Принцип работы в Личном кабинете и 3D конструкторе
- Викторина с фирменными подарками.

### **Ведущая:**

**Макиенко Дарья Сергеевна** – бизнес-тренер фабрики мебели VIVAT.

Имеет высшее социально-психологическое образование.

Сертифицированный бизнес-тренер, коуч.

Более 8 лет работы в мебельной сфере.

### **Дата проведения:**

23 апреля 2024 в 11:00

### **Адрес проведения:**

16-й км МКАД, ул. Энергетиков, д. 22, корп. 3, 50 метров от внешней стороны.