

«Комплексный подход к продаже кухни и корпусной мебели: ассортимент, технические характеристики и конкурентные преимущества продукта»

Целевая аудитория (для кого обучение):

- Собственники бизнеса, продавцы-консультанты, менеджеры по продажам
- Новые сотрудники розничных салонов.

Цель обучения:

Рост профессиональных знаний сотрудников для повышения качества и количества продаж.

План обучения:

- Материалы изготовления и отделки (корпуса, фасады, столешницы и т.д.)
- Комплектующие для мебели и аксессуары для них
- Коллекции кухонь, их особенности и отличия
- Разбор номенклатуры кухонь
- Обеденная группа: столы, стулья, табуреты
- Корпусная мебель: прихожие, гостиные и спальни
- Принцип работы в Личном кабинете и 3D конструкторе
- Викторина с фирменными подарками.

Ведущий:

Макиенко Дарья Сергеевна – бизнес-тренер Фабрики мебели VIVAT.

Имеет высшее социально-психологическое образование.

Сертифицированный бизнес-тренер, коуч.

Более 8 лет работы в мебельной сфере.

Адрес проведения:

г. Рязань, ул. Рязанская, д. 49