



ФАБРИКА МЕБЕЛИ

## **«Комплексный подход к продаже кухни и корпусной мебели: ассортимент, технические характеристики и конкурентные преимущества продукта»**

### **Целевая аудитория (для кого обучение):**

- Собственники бизнеса, продавцы-консультанты, менеджеры по продажам
- Новые сотрудники розничных салонов.

### **Цель обучения:**

Рост профессиональных знаний сотрудников для повышения качества и количества продаж.

### **План обучения:**

- Материалы изготовления и отделки (корпуса, фасады, столешницы и т.д.)
- Комплектующие для мебели и аксессуары для них
- Коллекции кухонь, их особенности и отличия
- Разбор номенклатуры кухонь
- Обеденная группа: столы, стулья, табуреты
- Новинки, пополнившие ассортимент
- Корпусная мебель: прихожие, гостиные и спальни
- Принцип работы в Личном кабинете и 3D конструкторе
- Викторина с фирменными подарками.

### **Ведущий:**

**Макиенко Дарья Сергеевна** – бизнес-тренер фабрики мебели VIVAT

Имеет высшее социально-экономическое образование.

Сертифицированный бизнес-тренер, коуч.

Более 8 лет работы в мебельной сфере.

### **Адрес проведения обучения:**

г. Санкт-Петербург, п. Свердловское, Промышленный район, Центральное отделение, дом 37А, промзона «Уткина заводь».