



ФАБРИКА МЕБЕЛИ

## **«Эффективные продажи»**

### **Целевая аудитория (для кого тренинг):**

- Продавцы-консультанты, менеджеры по продажам
- Новые сотрудники розничных салонов.

### **Цель тренинга:**

Увеличение торгового оборота за счет повышения профессиональной компетенции продавцов, совершенствования применяемых технологий продаж.

### **План тренинга:**

- Подготовка к продаже
- Приемы и методы установления контакта
- Диагностики клиентов и подстройки
- Приемы выявления потребностей клиентов
- Технологии презентации товара на языке клиента
- Различные типы возражений и технологии работы с ними
- Методы продаж и стимулирование клиентов к совершению сделки

### **Ведущий тренинга:**

**Макиенко Дарья Сергеевна** – Сертифицированный Бизнес-тренер, Коуч.

Имеет высшее социально-экономическое образование.

Более 7 лет работы в Мебельной сфере.